

Dein Job macht Dir am meisten Spaß, wenn Du direkten **Kundenkontakt** hast? Du brennst für gute Produkte, hinter denen Du voll und ganz stehst? Du hast bereits **Erfahrung im Vertrieb** und kennst Dich in der Versicherungs- und Finanzdienstleister-Branche aus? Du suchst eine neue, **spannende Herausforderung** abseits von Courtage und Versicherungsprodukten? – Perfekt!

Denn jemand wie Du fehlt uns noch in unserem bunt gemischten, aufstrebenden Team. Wir – das ist die HÖNLE.training GmbH – Die Deutsche Akademie für Video- und Online-Beratung. Seit über 16 Jahren sind wir das **führende Coaching-Unternehmen** wenn es darum geht, Versicherungsmakler und Finanzdienstleister von der Pike auf in der **Video- und Onlineberatung** unabhängig vom verwendeten Softwaretool zu schulen.

Und hier kommst Du ins Spiel: Bring Dein Talent als

## JUNIOR-MANAGER SALES / VERTRIEB (M/W/D)

in Vollzeit

in unser Unternehmen ein und mache gemeinsam mit uns die Versicherungs- und Finanzdienstleister-Branche mit Video- und Online-Beratung **zukunftsfähig!**

Deine Aufgabe ist es, geeignete Kandidaten aus unserem **Bestandskunden-Pool** für unser Coaching-Programm telefonisch anzusprechen und sie für unsere Dienstleistung zu gewinnen. Du **erörterst** mit Deinen Gesprächspartnern ihre **aktuelle geschäftliche Situation** und zeigst ihnen auf, welche Vorteile und welches **enorme Entwicklungspotenzial** die strategische Einbindung der **Video- und Online-Beratung** ihrem Unternehmen bietet.

### Was Du von uns erwarten kannst:

- Fundiertes Einarbeiten und Coaching für Deinen Aufgabenbereich
- Einen umfangreichen Bestandskunden-Pool – keine Kaltakquise / keine Leads!
- Aufstiegschancen und Entwicklungspotenzial
- Einkommensentwicklung nach oben offen
- Interne Weiterbildungsmaßnahmen
- Teamorientierte, offene und konstruktive Unternehmenskultur
- Aktive Teilhabe an der Weiterentwicklung und dem Wachstum unseres Unternehmens
- Faire und pünktliche Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten mit der Option auf Homeoffice
- Gelebte Work-Life-Balance durch die Vereinbarkeit von Beruf und Familie
- Kaffee, Tee und Wasser for free
- Obstkorb / gesunde Snacks
- Verkehrsgünstige Lage im Herzen von Augsburg

### Was Du mitbringst:

- Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit
- Idealerweise eine Ausbildung im Versicherungs- oder Bankwesen
- Erste Erfahrung im Vertrieb, idealerweise von Versicherungs- / Finanz-Produkten
- Kenntnis der speziellen Bedürfnisse der Versicherungs- und Finanzdienstleister-Branche
- Die Bereitschaft, Dich in neue Themenfelder einzuarbeiten
- Sicherer Umgang mit Office-Werkzeugen (Word, Excel, PowerPoint, Outlook)
- Ein hohes Maß an Empathie und Eloquenz
- Teamfähigkeit, Engagement und Einsatzbereitschaft
- Eigenständige und präzise Arbeitsweise
- Ehrgeiz, Biss und Hartnäckigkeit
- Eine positive, ethische Haltung zum Thema Vertrieb und Verkauf
- Eine freundliche, offene Telefonstimme



Jan Helmut Hönle®  
Online einfach besser beraten und verkaufen!  
HÖNLE.training

Neugierig geworden? – Wir jedenfalls sind es – auf Dich! Lass uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an [info@hoenle.training](mailto:info@hoenle.training) zukommen. Bei Fragen erreichst Du Gabriele Maria Hönle unter 0821 / 2428446. Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!

HÖNLE.training GmbH – Von-der-Tann-Str. 48 – 86159 Augsburg – 0821-2428446